

Aktiver und passiver Brandschutz in Deutschland

Markt- und M&A-Überblick

November 2026

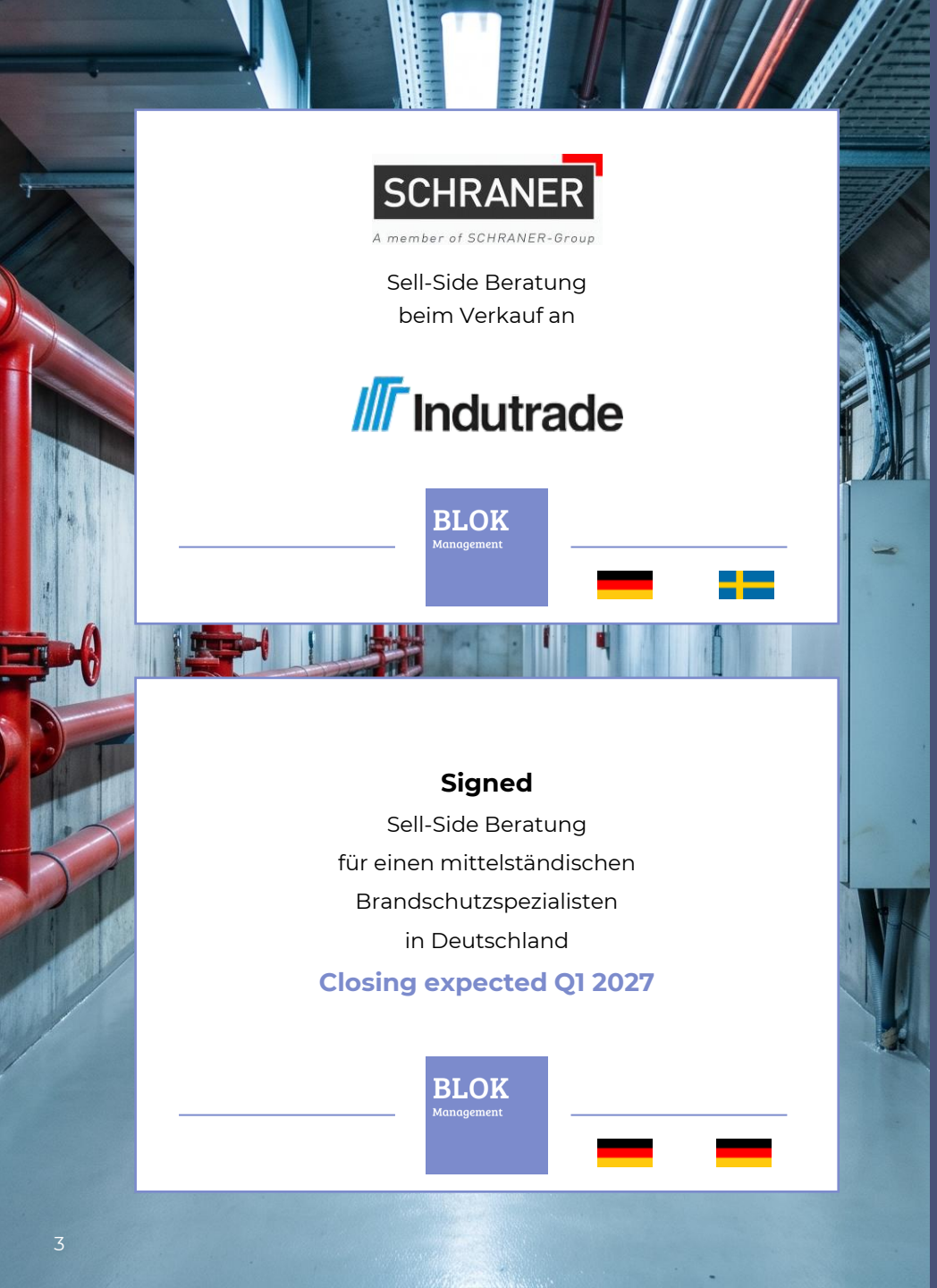
BLOK Management



Zusammenfassung	**04**
Marktüberblick	**05**

- Markttreiber, Trends und Herausforderungen
- Marktsegmentierung nach Produkt
- Marktsegmentierung nach Service
- Marktsegmentierung nach Anwendung
- Wesentliche Marktteilnehmer

M&A-Aktivität	**15**
Bewertungsniveau	**19**
Fazit	**21**
Unsere Dienstleistungen	**22**



SCHRANER
A member of SCHRANER-Group

Sell-Side Beratung
beim Verkauf an

Indutrade

BLOK Management

Signed

Sell-Side Beratung
für einen mittelständischen
Brandschutzspezialisten
in Deutschland

Closing expected Q1 2027

BLOK Management

BLOK Management

Spezialisiertes Team für den Brandschutz-Sektor

BLOK verfolgt einen klaren Sektorfokus, um seinen Mandanten die bestmögliche Beratung in den jeweiligen Branchen zu bieten

Das Team von BLOK ist seit Jahren in der Brandschutzbranche aktiv und unterstützt seine Mandanten in sämtlichen Bereichen der M&A-Transaktionsberatung

- Dank unserer exzellenten Beziehungen zu führenden Marktteilnehmern verfügen wir über tiefgehende Einblicke in Branchentrends, Konsolidierungsbewegungen und strategische Wachstumschancen
- Unsere Unabhängigkeit ermöglicht es uns, unsere Mandanten frei von Interessenkonflikten zu beraten und stets deren Ziele in den Mittelpunkt zu stellen
- Durch unsere internationale Reichweite sowie die persönliche Betreuung auf Partnerebene erzielen wir nachhaltige und hochwertige Ergebnisse für alle Beteiligten



Oliver Kolb
Managing Partner
+49 151 11217107
okolb@blok-management.de



Dennis Schober
Vice President
+49 170 3816126
dschober@blok-management.de



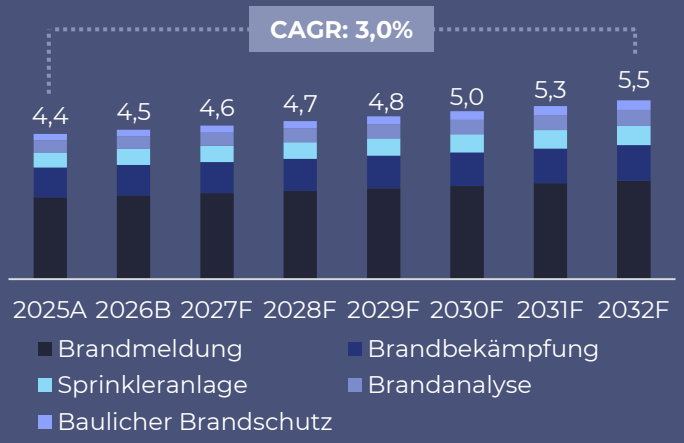
Marc Klein
Associate
+49 151 26931069
mklein@blok-management.de

Zusammenfassung

- Der deutsche Brandschutzmarkt wird von ~5.000 Fachbetrieben bedient und im Folgenden nach fünf Produktsegmenten (aktiver und passiver Brandschutz), vier Servicearten und drei Anwendungsbereichen unterteilt
- Während >90 % der kleineren Anbieter inhabergeführt sind, trifft dies ab EUR 50 Mio. Umsatz nur noch auf ~1/3 der Unternehmen in Deutschland zu
- Prüfpflichten und Modernisierungen stützen die Nachfrage im Bestand
- Digitalisierung und Vernetzung steigern die Nachfrage nach integrierten Brand--schutzlösungen

Deutscher Brandschutzmarkt

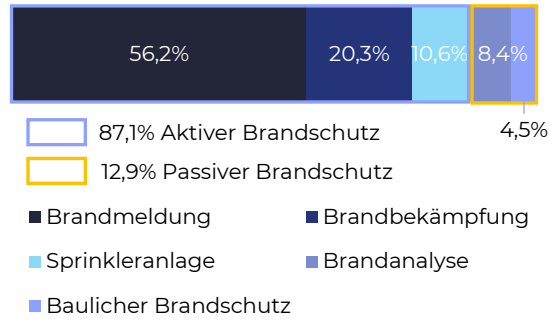
in EUR Mrd.



Perspektiven

Die M&A-Aktivität im Brandschutz ist mit 95 Transaktionen seit 2020 von einer starken Konsolidierung durch strategische Käufer und Buy-and-Build-Plattformen geprägt. Aufgrund der anhaltend steigenden Nachfrage, unter anderem getrieben durch gesetzliche Vorgaben für Haushalte und Unternehmen, wird auch in den kommenden Jahren eine hohe Transaktionsaktivität erwartet

Produktsegmente 2026



Marktüberblick

Der Brandschutzmarkt verzeichnet über alle Produkt- und Servicekategorien hinweg ein kontinuierliches Wachstum, wobei die Brandmeldetechnik mit rund 56% Marktanteil das mit Abstand größte Segment darstellt. Das Marktwachstum wird insbesondere durch den Fachkräftemangel, den Mangel an spezialisiertem Know-how sowie zusätzliche regulatorische Anforderungen des VdS begrenzt

Bewertungsspanne deutscher Vergleichstransaktionen

EV/EBITDA	EV/Sales
6,0-10,0x	**1,5-3,0x**

Marktprofil und Treiber

Services: Installation und Design machen den größten Anteil aus

Anwendung: Überwiegender Einsatz von Brandschutz-systemen in gewerblichen Betrieben

Technologie: Digitalisierung und KI fördern intelligente, vernetzte Brandschutz-lösungen

Entwicklung: Wachstum auf EUR 5,5 Mrd. bis 2032 (CAGR 3,0%), vor allem getrieben durch Wartung (CAGR 3,7%)

Quellen: BLOK-Analyse, MAGNA-Marktanalyse 2025





Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



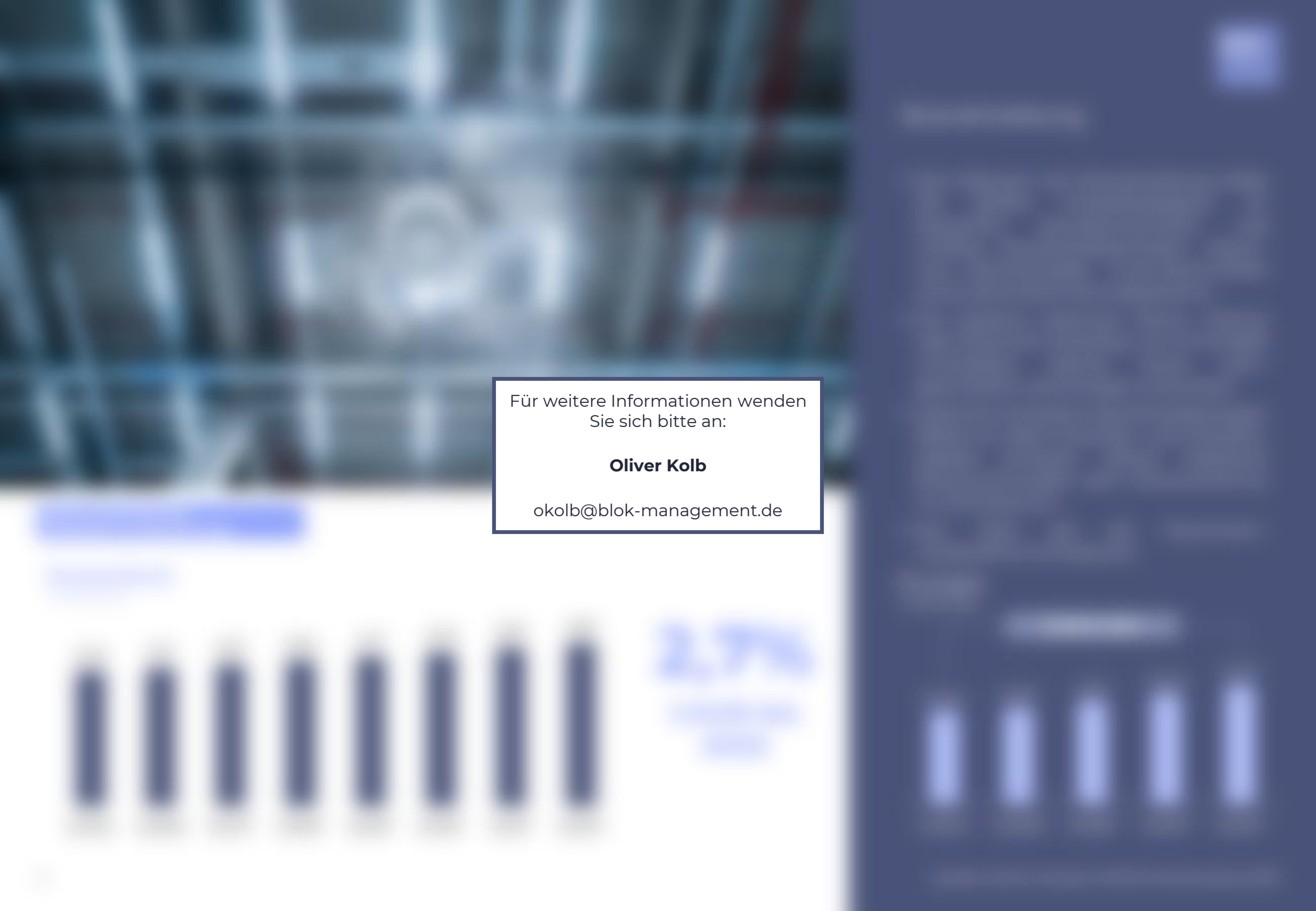




Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

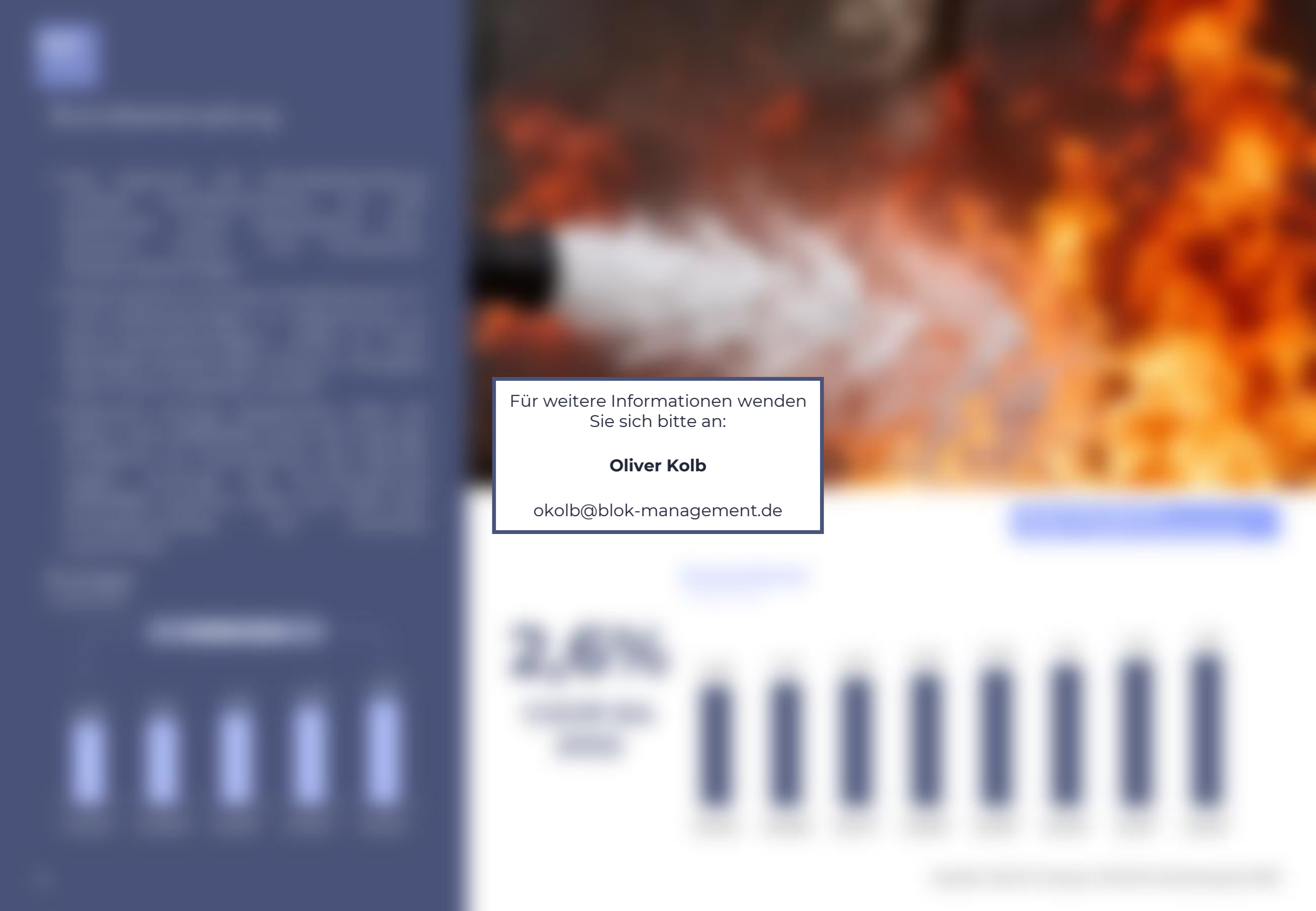
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

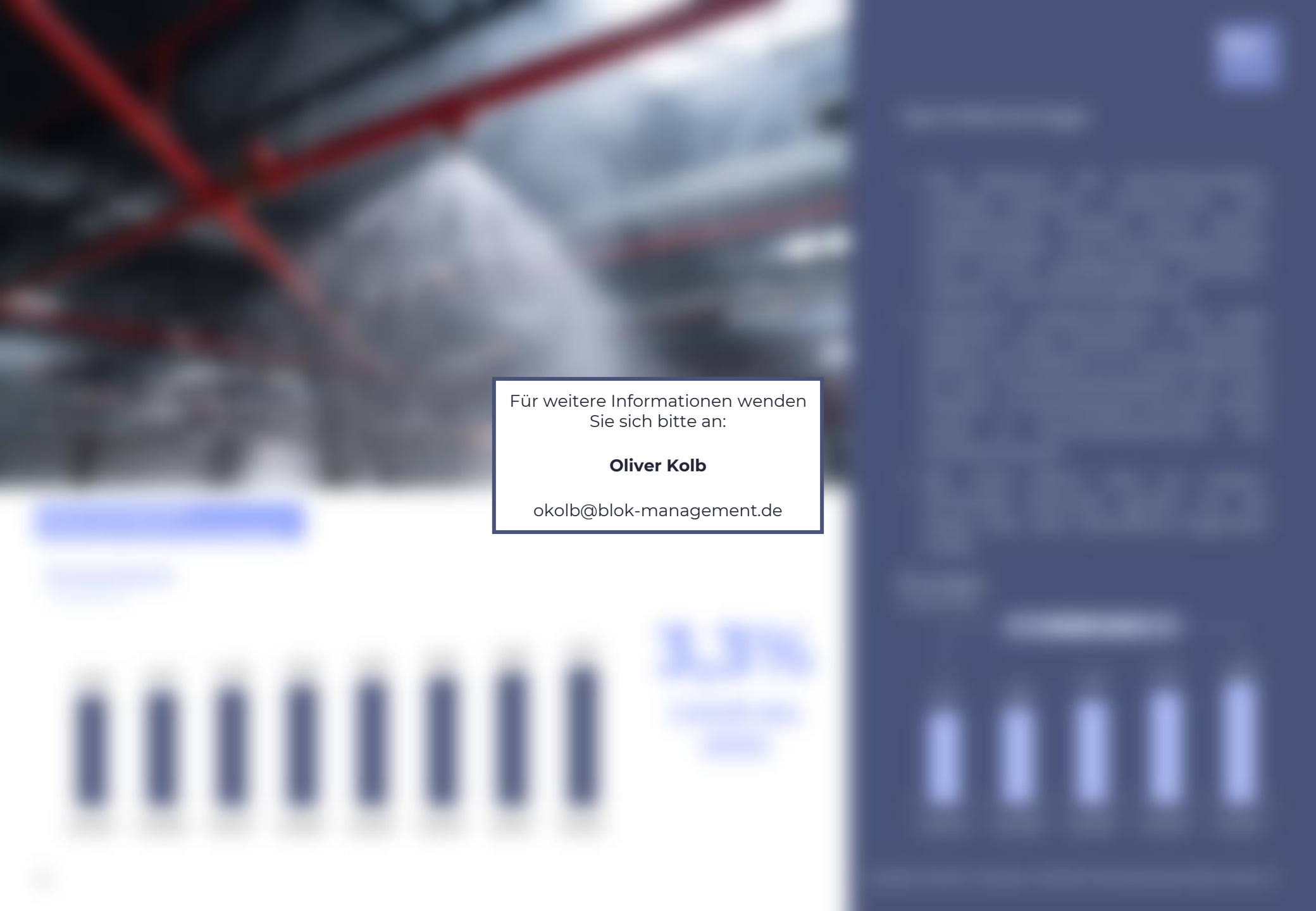
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

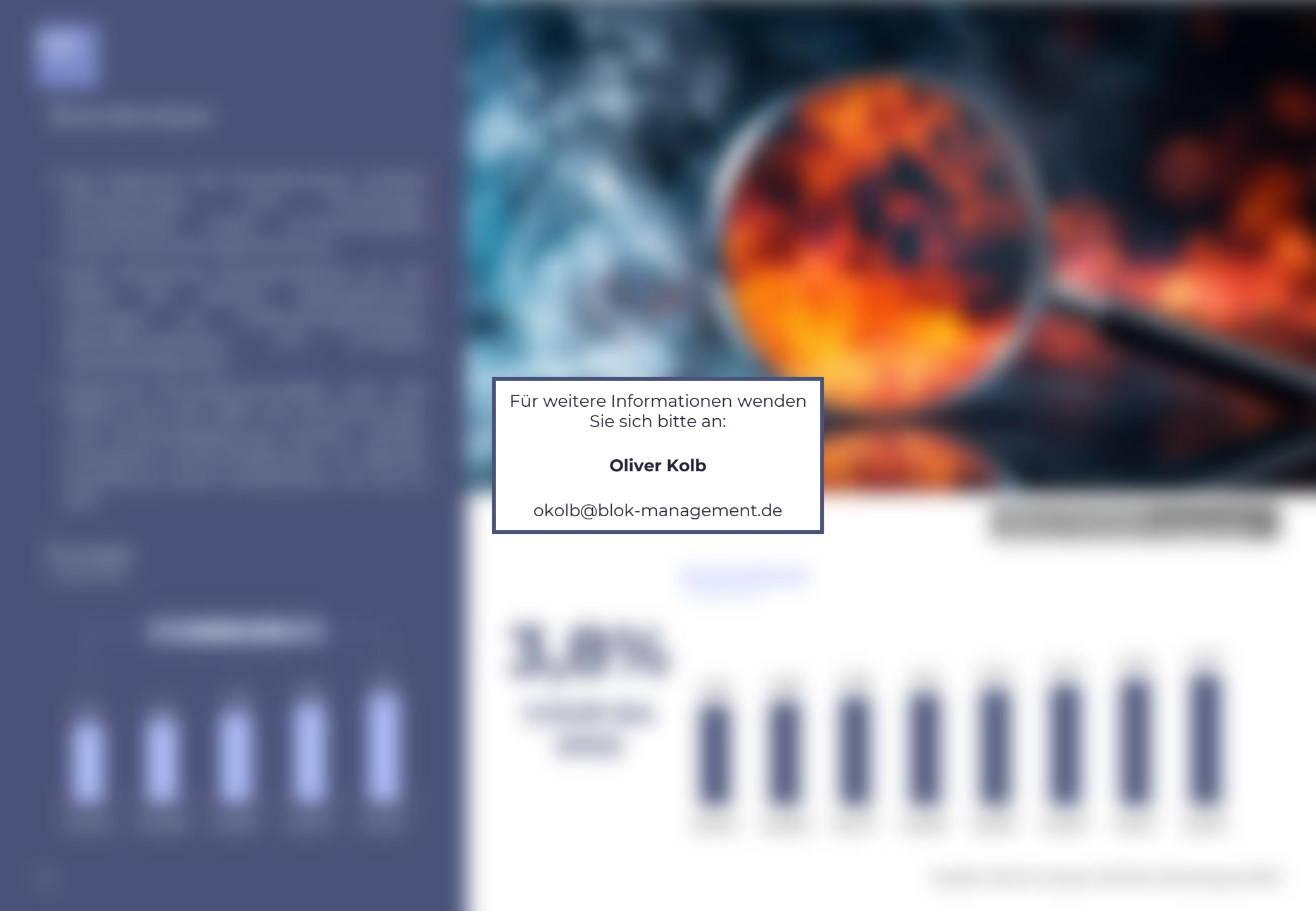
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

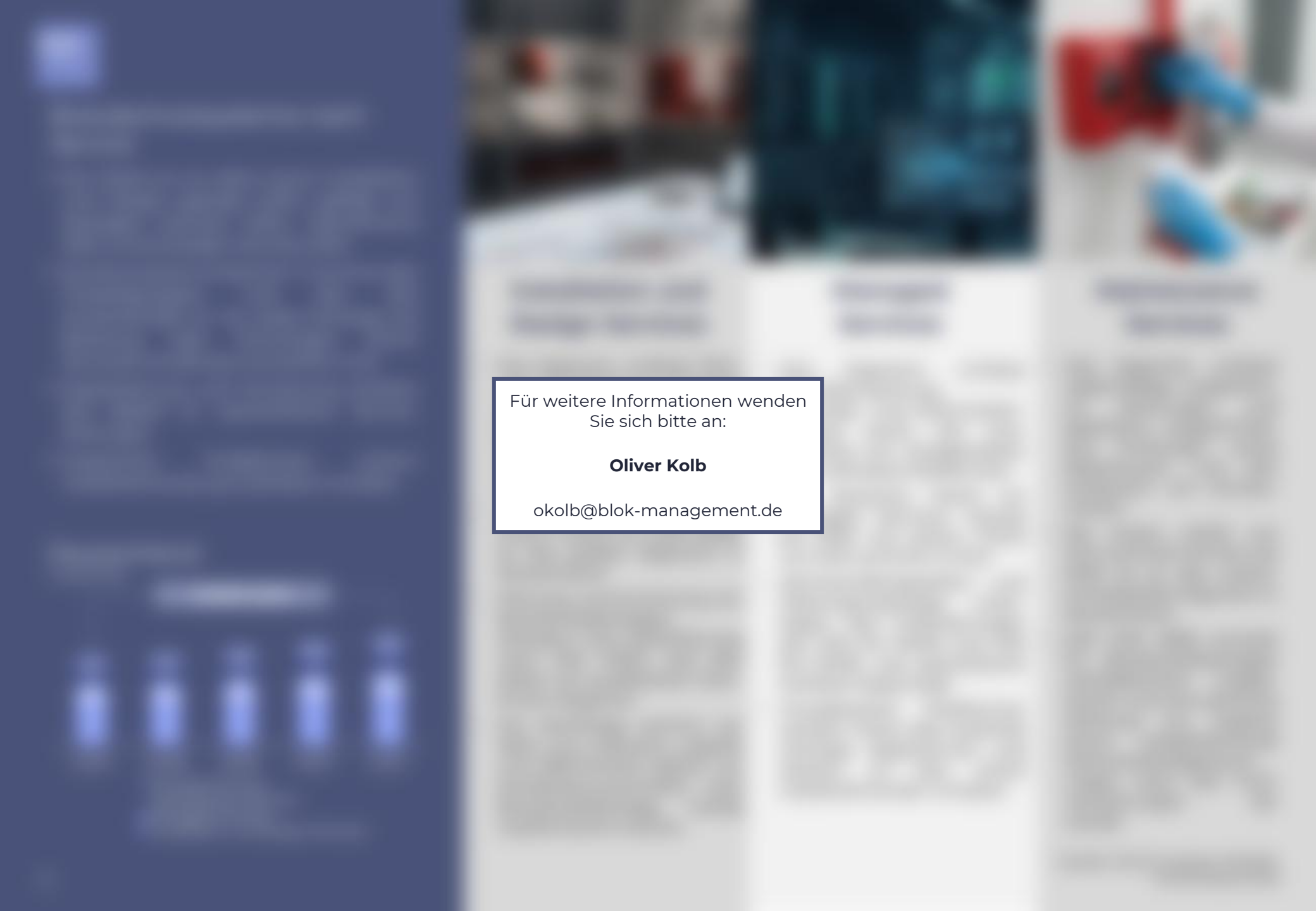
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

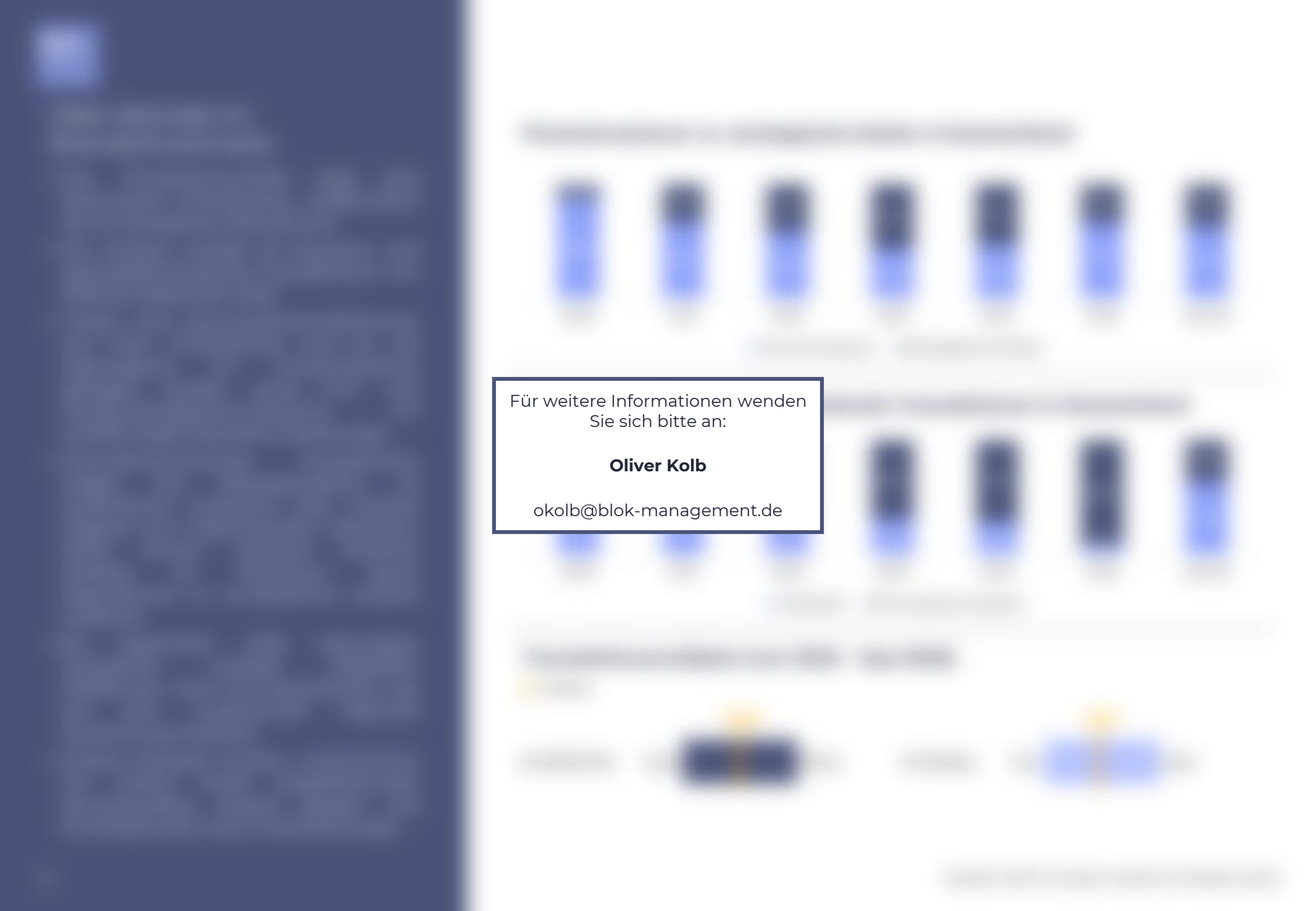
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

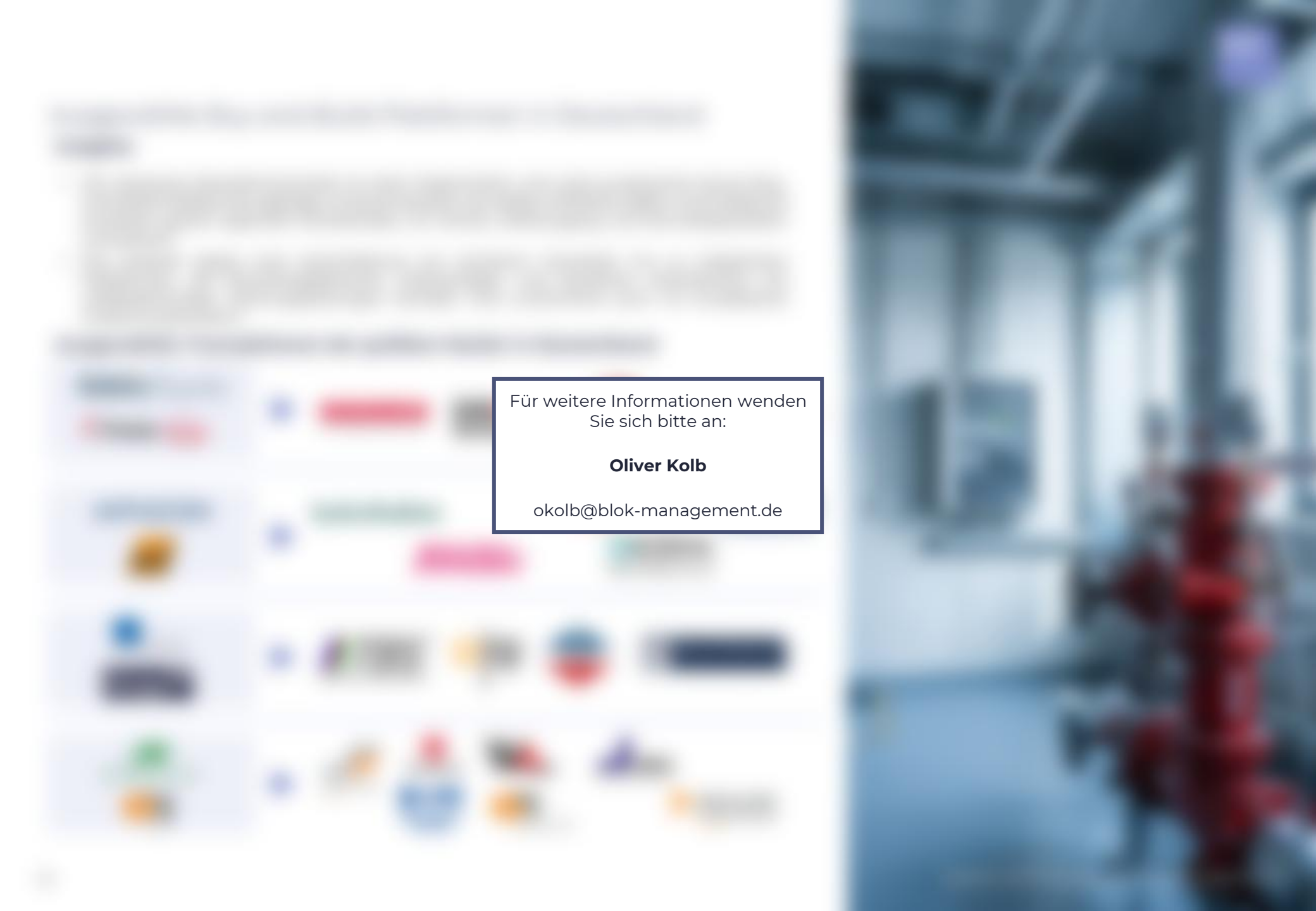
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

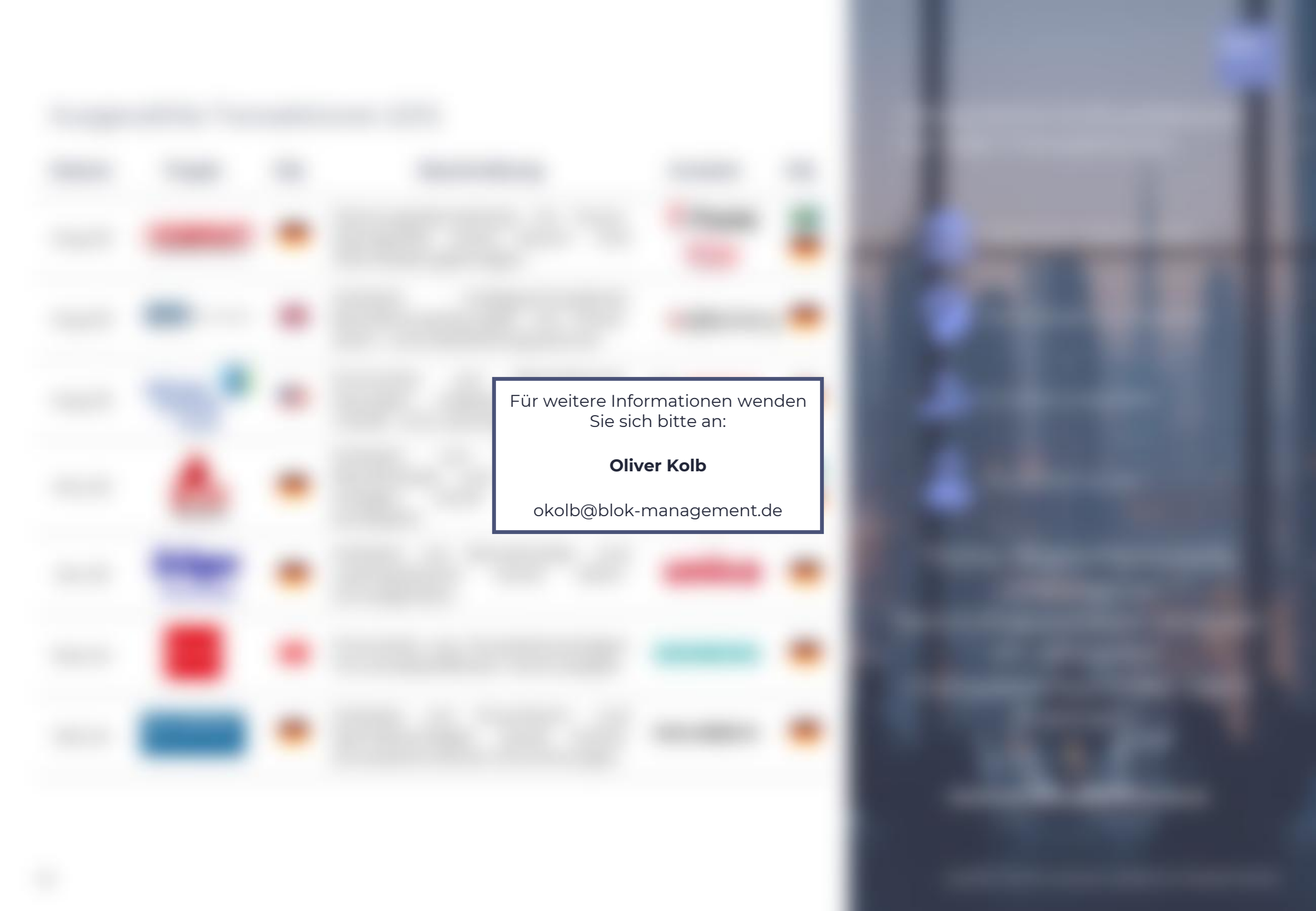
okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

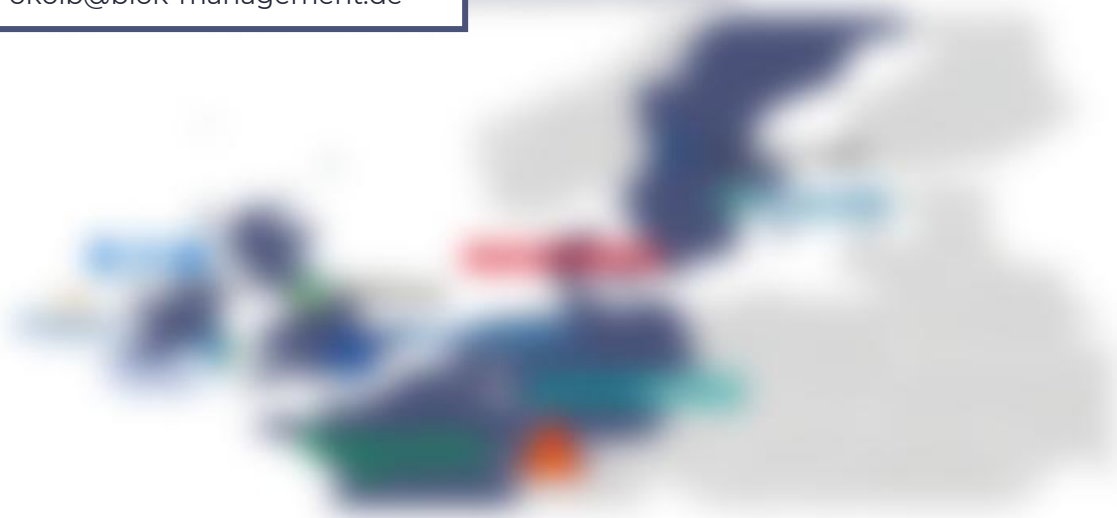
Oliver Kolb

okolb@blok-management.de

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de



Unternehmen	HQ	EV (EUR Mrd.)	EV/Sales LTM	EV/EBITDA LTM	EV/EBITDA NTM	EBITDA-Marge
SIEMENS		225,0	3,1x	18,0x	15,2x	15,4%
Schneider Electric		92,0	3,8x	17,8x	14,9x	20,9%
ABB		54,4	3,8x	24,9x	19,8x	22,1%
Hitachi		84,0	2,8x			
		35,6	2,1x			
Emerson		56,3	2,9x			
Rockwell		32,1	5,2x			
Honeywell		9,8	1,4x	7,1x	6,6x	19,8%
Eaton		3,4	1,9x	9,3x	8,8x	21,0%
Schneider		2,0	1,2x	14,2x	7,9x	8,2%
Schindler		1,8	1,6x	11,8x	10,2x	13,6%
		0,4	1,6x	9,0x	k. A.	18,9%

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Oliver Kolb

okolb@blok-management.de

Einordnung der Vergleichsgruppe

- Die Liste umfasst ausgewählte, global agierende Unternehmen der Elektrotechnik-, Elektro- und Automatisierungsbranche – sowohl Reinplay-Anbieter als auch breiter aufgestellte Konzerne mit signifikantem Geschäftsanteil in dieser Branche. Die Auswahl berücksichtigt Größe, Marktrelevanz und Vergleichbarkeit der Geschäftsmodelle.
- Die Daten wurden am Stichtag 30.11.2025 zusammengestellt und basieren auf öffentlich verfügbaren Quellen. Bewertungskennzahlen (EV/Sales, EV/EBITDA) wurden auf Basis der letzten Twelve Months (LTM) und des nächsten Geschäftsjahres (NTM) berechnet.
- Alle Angaben dienen ausschließlich Informationszwecken und stellen keine Anlage- oder Kaufempfehlung dar. Trotz sorgfältiger Recherche übernehmen wir keine Gewähr für Vollständigkeit, Aktualität oder Richtigkeit der Daten.
- Eine weitere Analyse dieser Unternehmen und Kennzahlen sowie eine individuelle Beratungsleistung durch unsere Experten können gerne angefragt werden.



Fazit

Markttrends

- Digitalisierung und IoT fördern vernetzte Brandschutzlösungen und digitale Services
- Urbanisierung und Modernisierung erhöhen den Bedarf an gebäude-spezifischen Brandschutzkonzepten
- Fachkräftemangel und höhere Qualifikationsanforderungen erschweren die Projektumsetzung

M&A und Bewertung

- Buy-and-Build-Plattformen, offene Nachfolgen und hohe Investitions-reserven von Finanzinvestoren dürften die Transaktionsaktivität 2027 erhöhen
- Für Eigentümer bietet sich damit ein günstiges Zeitfenster, die Nachfolge strukturiert anzustoßen
- Im Fokus stehen dabei Serviceanbieter mit wiederkehrenden Umsätzen und Zertifizierungen

Ausblick

- Der deutsche Markt wächst bis 2032 um rund 3% jährlich, Europa mit rund 4% etwas schneller
- Wartung und Managed Services wachsen durch Prüfpflichten und vernetzte Systeme überdurchschnittlich
- Digitale Überwachung und fluorfreie Löschmittel prägen die Weiterent-wicklung der Anlagen

Quelle: BLOK-Analyse

BLOK Management im Überblick

>100
Abgeschlossene Transaktionen[1)]

70%
Sell-Side

>5 EUR Mrd.
Transaktionsvolumen

50%
Cross-Border

~65 EUR Mio.
Durchschnittliches Transaktionsvolumen

Sektorfokus



Business Services



Industrie



Telekommunikation



Software & Technologie



Consumer



Life Sciences



Umwelt

Unsere Dienstleistungen

Beratung bei Pensionsrückstellungen

M&A Sell-Side
- Corporate Carve-out/Spin-off
- Private Equity Sell-Side
- Unternehmensnachfolge
- Exit Readiness

M&A Buy-Side
- Add-on Akquisitionen
- Private Equity
- Growth Capital
- Venture Capital
- Unternehmensbewertung

Finanzierungsberatung
- Sell-Side Lender Education
- Übernahmefinanzierung/LBO
- Refinanzierung
- Immobilienfinanzierung
- Working Capital Finanzierung
- Wachstumsfinanzierung - Capex/Add-ons

1) Enthält frühere Transaktionen von BLOK-Teammitgliedern

BLOK Management – Ihr regionaler Partner mit globaler Präsenz



Haftungsausschluss
Für die Richtigkeit, Aktualität und Vollständigkeit des Inhalts übernimmt BLOK Management keine Garantie. Dieser Bericht soll keine Anlageberatung bieten oder zu Investitionen anregen. Entscheidungen könnten im Lichte der hier vorgestellten Ideen getroffen werden. BLOK Management ist nicht für Verluste verantwortlich, die jemandem entstehen, der sich auf diese Veröffentlichung verlässt.

■ Lokale Unterstützung durch das globale Partnernetzwerk von BLOK